

«غلوبل فاينانس»: «الوطني» بين الأفضل عالمياً

في توفير خدمات أسواق الصرف 2018



الدولية وخدمة العملاء والابتكار. ويأتي اختيار بنك الكويت الوطني كأفضل موفر لخدمات أسواق الصرف في الكويت والشرق الأوسط استناداً إلى حجم التعاملات بالعملات الأجنبية والانتشار الجغرافي وجودة خدمة العملاء وتنافسية الأسعار، إلى جانب الأنظمة التقنية الأكثر تطوراً المعتمدة.

وجاء البنك الوطني على قائمة أفضل بنوك العالم في دعم عملائها وتوفير أفضل الحلول لهم في أسواق الصرف إلى جانب بنوك ومؤسسات مالية عالمية كبرى مثل: JP Morgan, HSBC, Societe General, Standard Bank, DBS و BBVA و Ban. وجرى اختيار هذه البنوك بناء على عوامل عدة، أبرزها حجم التعاملات بالعملات الأجنبية والحصة السوقية والتغطية

اختارت مجلة «غلوبل فاينانس» العالمية المتخصصة، مجموعة بنك الكويت الوطني كأفضل موفر لخدمات أسواق الصرف في الكويت ومنطقة الشرق الأوسط لعام 2018، وذلك في استبيان لآراء مناهج المحللين وكبار مديري الشركات الكبرى حول العالم، ليكون بذلك البنك العربي الوحيد على قائمة أفضل البنوك على مستوى العالم في هذا المجال.

«الوطني» يعلن الفائزة في سحب الجوهرة الشهري



الفائزة تتسلم الجائزة

الجوهرة هو 400 دينار أو أكثر، كما بإمكان عملاء الوطني مضاعفة عدد فرص الفوز في كل سحب كلما حافظوا على رصيد حسابهم دون القيام بعمليات سحب أو تحويل.

وتؤهل العميل لدخول السحب. ويدخل عملاء الجوهرة تلقائياً في السحب على جوائز بقيمة 5,000 دينار أسبوعياً و 125 ألف دينار شهرياً والجائزة الكبرى بقيمة 250 ألف دينار كل ربع سنة، علماً بأن الحد الأدنى لفتح حساب

أعلن بنك الكويت الوطني اسم الفائزة راعدة يوسف الشوفي في سحب الجوهرة الشهري بقيمة 125,000 ألف دينار كويتي لشهر نوفمبر، وذلك خلال فعاليات سباق «الوطني» للمشي، وأعربت الشوفي عن سعادتها خلال اتصال هاتفى أجراه معها البنك.

ويكافئ حساب الجوهرة أكثر عملاء الوطني ولاءً بجوائز نقدية قيمة أسبوعياً، وشهرياً وكل ربع سنة، ويتم دائماً إجراء السحب بشفاافية تامة وبحضور ممثلين عن وزارة التجارة والصناعة.

وقال نائب مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية لدى بنك الكويت الوطني محمد العثمان: يعد حساب الجوهرة من أكثر الحسابات التي تلقى قبلاً هائلاً من عملاء البنك لذا قررنا إقامة السحب الشهري مع هذا الحدث الهام لإجراء لبيتسنى للجمع الفرصة للاستمتاع بتلك العطايات الممتعة. ويتميز حساب الجوهرة ب: كل 50 ديناراً،

الهاشل رئيساً لمجلس الخدمات المالية الإسلامية



الهاشل (إلى اليسار) مشاركاً في الاجتماع

منصب المحافظ المناوب لدولة الكويت لدى كل من صندوق النقد الدولي، وصندوق النقد العربي، وهو عضو المجموعة الاستشارية الإقليمية للشرق الأوسط وشمال إفريقيا بمجلس الاستقرار المالي، إضافة إلى تولية منصب عضو مجلس الإدارة ورئيس اللجنة التنفيذية للمؤسسة الدولية الإسلامية لإدارة السيولة، وكذلك عضو مجلس إدارة المجلس النقدي الخليجي.

وقد أعقب اجتماع المجلس الأعلى انعقاد منتدى الاستقرار المالي الإسلامي السادس عشر.

الإسلامية، الذي استضافه كل من البنك المركزي لإيران والبنك المركزي الماليزي، أمس، تم انعقاده في العاصمة الماليزية كوالالمبور، حيث ترأس فاضل كبير، محافظ بنك بنغلادش المركزي الاجتماع، بحضور 14 محافظاً ونواب محافظين من عدة سلطات رقابية وإشرافية، فضلاً عن حضور 11 ممثلاً من أعضاء المجلس الأعلى، والاعضاء كامل العضوية لمجلس الخدمات المالية الإسلامية يتبعون لـ 18 دولة، إضافة إلى البنك الإسلامي للتنمية.

ويشغل الهاشل، محافظ ورئيس مجلس إدارة بنك الكويت المركزي منذ عام 2012، أيضاً

أقر المجلس الأعلى لمجلس الخدمات المالية الإسلامية، أمس، تعيين رئيس ونائب رئيس مجلس الخدمات المالية الإسلامية لعام 2018.

وسوف يتولى محافظ بنك الكويت المركزي، د. محمد الهاشل، رئاسة المجلس، بينما يتولى محافظ بنك بنغلادش المركزي، فاضل كبير، منصب نائب الرئيس، وسيترأس د. الهاشل رئاسة المجلس خلفاً لمحافظ البنك المركزي لإيران د. ولي الله سيف، وستكون هذه التعيينات نافذة من 1 يناير المقبل.

يذكر أن الاجتماع الـ 31 للمجلس الأعلى لمجلس الخدمات المالية

«نور للاستثمار» تدعم جمعية طلبة «الهندسة والبتترول»



عماد الحسين مع رئيس وأعضاء جمعية طلبة كلية الهندسة والبتترول

بارز يجمع بين كونها مؤسسة مالية تهدف إلى الربح، وتقوم بدورها، وتحمل مسؤولياتها تجاه مجتمعها بكل اقتدار. وأوضح د. الخالد أن «نور» تسعى لدعم كل ما من شأنه خدمة المجتمع، من خلال التواصل المستمر مع مؤسسات الدولة ومؤسسات المجتمع المدني، وجمعيات النفع العام، وكذلك بعض مؤسسات القطاع الخاص، بهدف تحقيق أهداف المجتمع نفسه، حيث تولي «نور» أهمية لمسؤولياتها تجاه المجتمع من جهته، أعرب رئيس جمعية طلبة «الهندسة والبتترول»، سعد البدي، عن شكر الجمعية لدورها على الدعم الذي قدمته لطلبة الكلية، وقال إن «الشركة تفاعلت بشكل كبير مع طلب الجمعية، ولمسنا اهتماماً واسعاً ودعماً من مجلس إدارتها».

قدمت شركة نور للاستثمار المالي دعمها لجمعية طلبة كلية الهندسة والبتترول بجامعة الكويت، وقامت بالمساهمة في توفير عدد من الآلات الحاسبة المتخصصة لطلبة الكلية، التي تعد من الاحتياجات الضرورية لهم. وتأتي هذه المساهمة والرعاية، في إطار برنامج «نور» للمسؤولية الاجتماعية في مجال دعم ورعاية الطلبة، وتقديم العون لهم، لضمان استمراريتهم وتفوقهم لخدمة بلادهم. وقال فهد الخالد، بأن «نور» تحرص دائماً على القيام بالمبادرات المجتمعية الهادفة، خصوصاً في مجال دعم الطلبة، من منطلق إيمان الشركة بأهمية دعم هذه الشريحة في الكويت، ما ينعكس بالإيجاب على التنمية الاجتماعية والتنمية المستدامة بمفهومها الشامل، والتي تلعب دوراً أساسياً في الازدهار والتطور الاقتصادي في جميع المجتمعات.

وأضاف أن «نور» تحاول أن تقوم بدور اجتماعي

«آر إس إم» و«المركز» و«بورديه» تناقش تطورات الاقتصاد العالمي



مناف الهاجري

عقدت شركة «آر إس إم» البريع للاستشارات الإدارية والاقتصادية، د. شعيب شعيب رئيس مجلس الإدارة، ونائب الياسمين الشريك الإداري للمكتب، ومثل «المركز» مناف الهاجري الرئيس التنفيذي للشركة، وم. راعو المدير الاقتصادي، د. غريغوار بورديه رئيس مجلس الإدارة والشريك الإداري الأول، واما معروف رئيس عمليات الشرق الأوسط في البنك، وجيانلوكا تارولي رئيس الاقتصاديين. وافتتح ر. راعو الندوة، مناقشاً مسيرة واحداث الاقتصاد في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث قام بالتركيز على الواقع

عقدت شركة «آر إس إم» البريع للاستشارات الإدارية والاقتصادية، د. شعيب شعيب رئيس مجلس الإدارة، ونائب الياسمين الشريك الإداري للمكتب، ومثل «المركز» مناف الهاجري الرئيس التنفيذي للشركة، وم. راعو المدير الاقتصادي، د. غريغوار بورديه رئيس مجلس الإدارة والشريك الإداري الأول، واما معروف رئيس عمليات الشرق الأوسط في البنك، وجيانلوكا تارولي رئيس الاقتصاديين. وافتتح ر. راعو الندوة، مناقشاً مسيرة واحداث الاقتصاد في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث قام بالتركيز على الواقع

عقدت شركة «آر إس إم» البريع للاستشارات الإدارية والاقتصادية، د. شعيب شعيب رئيس مجلس الإدارة، ونائب الياسمين الشريك الإداري للمكتب، ومثل «المركز» مناف الهاجري الرئيس التنفيذي للشركة، وم. راعو المدير الاقتصادي، د. غريغوار بورديه رئيس مجلس الإدارة والشريك الإداري الأول، واما معروف رئيس عمليات الشرق الأوسط في البنك، وجيانلوكا تارولي رئيس الاقتصاديين. وافتتح ر. راعو الندوة، مناقشاً مسيرة واحداث الاقتصاد في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث قام بالتركيز على الواقع

«الإثمار» يحصل على جائزة أفضل بنك تجزئة إسلامي في البحرين



طالب يتوسط فتوح وجوزيف طريبيه أثناء تسلم الجائزة

أضاف: «إن الفوز بهذه الجائزة خير دليل على الرؤية التي اتفق عليها أعضاء مجلس إدارة بنك الإثمار، الذي يرأسه الأمير عمرو الفصيل، تترجم إلى واقع ملموس. إنه إنجاز مهم يجمع المقاييس، وهو ثمرة التزام وتفان وخبرة مؤلفينا». من جانبه، قام الأمين العام للاتحاد الدولي للمصرفين العرب واتحاد المصارف العربية وسام فتوح بتهنئة بنك الإثمار على الفوز بالجائزة، متمنياً للبنك دوام التوفيق والنجاح.

وقال فتوح: «إن جوائز الصيرفة العربية تحتفي بالإنجازات المتميزة بالقطاع المصرفي في الوطن العربي، وكان الفوز بجائزة أفضل بنك تجزئة إسلامي في البحرين خير دليل على سمعة بنك الإثمار الطبية في التميز، ونود أن نقدم لهم التهنئة على هذا الإنجاز المهم».

تم تكريم بنك الإثمار، بنك التجزئة الإسلامي، الذي يتخذ من البحرين مقراً له، خلال حفل حضره كبار المصرفيين في الشرق الأوسط، بعد اختياره للحصول على جائزة أفضل بنك تجزئة إسلامي في البحرين. وتم تقديم الجائزة لبنك الإثمار بعد عملية الاختيار والمراجعة الشاملة التي قامت بها لجنة عالية المستوى من الخبراء في الصيرفة والاقتصاد، إضافة إلى قسم البحوث في اتحاد المصارف العربية والاتحاد الدولي للمصرفين العرب. وتسلم الجائزة رئيس إدارة الأعمال التجارية والمؤسسات المالية في بنك الإثمار عبدالله طالب، نيابة عن الرئيس التنفيذي لبنك الإثمار أحمد عبدالرحيم. وقال عبدالرحيم: «إن بنك الإثمار ملتزم بأن يصبح بنك التجزئة الإسلامي الرائد في المنطقة، وهذا الالتزام نأخذ على محمل الجد. ويسرني الإشارة إلى أن جهودنا نحو هدفنا تتم تمييزها وتقديرها والاحتفاء بها على المستوى الإقليمي».

«فلاي دبي» تعتمد آليات مبتكرة لتمويل طائرات «ماكس 8»

طائرات، وتسلمت فلاي دبي 5 طائرات من طراز بوينغ 737 ماكس 8، ويتوقع أن تتسلم طائرة أخرى مع نهاية العام. كما أن الشركة ستسلم 70 طائرة من طراز بوينغ 737 ماكس حتى عام 2023، وكانت الشركة وقعت خلال معرض دبي للطيران 2017 صفقة لشراء 225 طائرة من طراز 737 ماكس بقيمة 27 مليار دولار.

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

فلاي دبي غيث الغيث: «مع توقعاتنا بانضمام أكثر من 70 طائرة لاسطولنا حتى عام 2023، تعد هذه المرة الأولى التي تعتمد فيها فلاي دبي على مصادر التمويل الجديدة هذه، وهذا يعكس رغبتنا في استشراف أكثر الآليات الجديدة المبتكرة والمتوفرة في سوق التمويل». وفيما يتعلق بتمويل «أفيك» قامت شركة مارش العالمية المتخصصة في وساطة التأمين وحلول إدارة المخاطر بدور الوسيط، وتمت التغطية التأمينية من قبل ائتلاف من 4 شركات تأمين عالمية، وهي أليانز واكسيس كابيتال وفيديليز وسومبو العالمية، ويوفر الائتلاف التأمين غير المدفوع تجاه تمويل «أفيك»، وهو مخصص للبنوك ومستثمري أسواق المال الذين يمولون شراء الطائرات الجديدة من بوينغ.

أعلنت «فلاي دبي» أمس أنها أنجزت صفقتي تمويل جديدتين ضمن سعيها التنوع مصادر تمويل أسطولها المتنامي من طائرات بوينغ 737 ماكس 8. وجرى الصفقتان من خلال اليتين مبتكرتين اولاهما «جولوكو»، وهي عقود الأيجار التشغيلية اليابانية، وهي المرة الأولى التي يتم فيها تمويل طائرة ماكس من خلال هذه الآلية، والثانية من خلال «أفيك»، ائتلاف ضمان تمويل الطائرات، وهي آلية تمويل الدين، وتعد «فلاي دبي» أول ناقلية تعتمد هذا، كما أنها المرة الأولى التي يستخدم فيها هذا المنتج بالمنطقة.

وستتمتع اليتا «جولوكو» و«أفيك» لفلاي دبي» بمزيد من التنوع لمصادر التمويل، فضلاً عن فاعليتها في تمويل اسطول الناقلية المتسارع النمو، وتمثل «جولوكو» في مشاركة بالحصول لعدد من المؤسسات اليابانية المحلية ذات الارصدة على شكل ديون مصرفية، وهذا يشكل مصدراً جديداً للتمويل في الناقلية بتصنيف عال ونموذجي للديون المشتركة والتسهيلات، وقام بنك كريدبيت اغريكول بإدارة المعاملة والممول للدين.



أعلنت «فلاي دبي» أمس أنها أنجزت صفقتي تمويل جديدتين ضمن سعيها التنوع مصادر تمويل أسطولها المتنامي من طائرات بوينغ 737 ماكس 8. وجرى الصفقتان من خلال اليتين مبتكرتين اولاهما «جولوكو»، وهي عقود الأيجار التشغيلية اليابانية، وهي المرة الأولى التي يتم فيها تمويل طائرة ماكس من خلال هذه الآلية، والثانية من خلال «أفيك»، ائتلاف ضمان تمويل الطائرات، وهي آلية تمويل الدين، وتعد «فلاي دبي» أول ناقلية تعتمد هذا، كما أنها المرة الأولى التي يستخدم فيها هذا المنتج بالمنطقة.

وستتمتع اليتا «جولوكو» و«أفيك» لفلاي دبي» بمزيد من التنوع لمصادر التمويل، فضلاً عن فاعليتها في تمويل اسطول الناقلية المتسارع النمو، وتمثل «جولوكو» في مشاركة بالحصول لعدد من المؤسسات اليابانية المحلية ذات الارصدة على شكل ديون مصرفية، وهذا يشكل مصدراً جديداً للتمويل في الناقلية بتصنيف عال ونموذجي للديون المشتركة والتسهيلات، وقام بنك كريدبيت اغريكول بإدارة المعاملة والممول للدين.

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

أربيند كومار، «لقد اعتمدنا سابقاً على البات مثل التاجر التشغيلي والتمويل المصرفي التقليدي، كما أصدرنا في عام 2014 أول عملية صكوك للناقلة، وهذه هي الخطوة المقبلة لعملية التحول في فلاي دبي فيما يتعلق بأشكال التمويل، وسوف نستمر في استشراف أي نماذج جديدة لدعم احتياجاتنا التمويلية، ونوجه الشكر والتقدير لشركائنا لتفهمهم بمسيرة النجاح والنمو لفلاي دبي». وفي عام 2017 اعتمدت آلية جولوكو لتمويل طائرة واحدة لفلاي دبي، فيما سيتم استخدام آلية تمويل أفيك لتمويل

«ريم مول» يوقع اتفاقية مع «أزاديا»

وقع مجمع ريم مول، الوجهة الجديدة للتسوق والترفيه والمطاعم في أبوظبي، اتفاقية شراكة جديدة مع مجموعة أزاديا، الرائدة في عالم الأزياء ونمط الحياة العصري والبيع بالتجزئة، والتي تمتلك أكثر من 650 متجرًا في 12 دولة بمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

ويوجب هذه الاتفاقية، ستقدم «أزاديا» 11 متجرًا تحمل أسماء أهم العلامات التجارية العالمية في مجمع ريم مول، على مساحة إجمالية قدرها 4200 متر مربع، وستعزز إضافة تلك العلامات التجارية الرائدة، التي تتضمن فيرجن ميغاستور وماسيمو دوتي وبيرسكا ويولمن، قيمة معروضات التجزئة التي سيوفرها «ريم مول».

ويهدف هذه المناسبة، قال شاين الدستروم، الرئيس التنفيذي لشركة الفروانية للتطوير العقاري، التي تشرف على بناء «ريم مول»: «تكرس جهودنا لضمان تقديم تجربة تسوق وفق أعلى المعايير العالمية لزوار (ريم مول)، حيث جاءت شراكتنا مع مجموعة أزاديا خطوة جديدة لتحقيق هذا الطموح، فالمجموعة تتشاركنا شغفنا والتزامنا بتقديم أفضل معايير الجودة في مجال خدمة العملاء، وخاصة لما تتميز به من شهرة مرموقة ورائدة في مجال الأزياء ونمط الحياة العصري، ويسعدنا أن نعمل معا بدأ بعد لنطور مكانة قطاع البيع بالتجزئة في أبوظبي».

من جانبه، قال نائب الرئيس التنفيذي في «أزاديا»، مروان مركزل: «تعتبر شراكتنا مع ريم مول تجسيدا لرؤيتنا الرامية إلى تعزيز حضورنا في مناطق أوسع ضمن الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وهي الرؤية التي نطمح من خلالها إلى تقديم تجربة منسقة ومتميزة لعملائنا في عالم التجزئة».

ويجب هذه المناسبة، قال شاين الدستروم، الرئيس التنفيذي لشركة الفروانية للتطوير العقاري، التي تشرف على بناء «ريم مول»: «تكرس جهودنا لضمان تقديم تجربة تسوق وفق أعلى المعايير العالمية لزوار (ريم مول)، حيث جاءت شراكتنا مع مجموعة أزاديا خطوة جديدة لتحقيق هذا الطموح، فالمجموعة تتشاركنا شغفنا والتزامنا بتقديم أفضل معايير الجودة في مجال خدمة العملاء، وخاصة لما تتميز به من شهرة مرموقة ورائدة في مجال الأزياء ونمط الحياة العصري، ويسعدنا أن نعمل معا بدأ بعد لنطور مكانة قطاع البيع بالتجزئة في أبوظبي».

من جانبه، قال نائب الرئيس التنفيذي في «أزاديا»، مروان مركزل: «تعتبر شراكتنا مع ريم مول تجسيدا لرؤيتنا الرامية إلى تعزيز حضورنا في مناطق أوسع ضمن الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، وهي الرؤية التي نطمح من خلالها إلى تقديم تجربة منسقة ومتميزة لعملائنا في عالم التجزئة».